

AĞUSTOS GÜNDEM

2024

SAYI 37



SCANIA, TEMMUZ AYI İTHAL PAZAR LİDERİ

Temmuz ayında **173** adetlik satış ile **%9,6*** pazar payına ulaşan Scania, ithal pazarda **1.** sırada iken Türkiye ağır vasıta pazarında **2.** sırada yer aldı.



*TAİD raporlarına göre.



MEILLER'İN TESLİMATLARI SÜRÜYOR



Meiller, temmuz ayında **8 adetlik** satış gerçekleştirdi.



WIELTON SATIŞLARA DEVAM EDİYOR

Wielton, temmuz ayında **11 adetlik** satışa ulaştı.



THERMO KING'TEN YENİ SATIŞLAR



Thermo King temmuz ayında **Netlog** firmasına **19** adedi **T800** ve **45** adedi **T1200 Spectrum** olmak üzere **64** adetlik satış gerçekleştirdi.

Türkiye pazarındaki ilk satışı gerçekleştirilen **A500** model üniteden **2** adet **Pilyem Tavukçuluk'a**, **1** adet de **Seğmen Gıda'ya** teslim edildi.



SCANIA'DAN MOTOR ONARIM KAMPANYASI

SCANIA'NIZIN KALBI YIL BOYU GÜVENDE

YARIM VE TAM MOTOR ONARIMLARINDA
%30'A VARAN İNDİRİM.*



Scania, bu sefer de motor onarım kampanyasıyla müşterilerinin yanında. **22 Temmuz-31 Aralık** arasında sürecek kampanya kapsamında araç sahipleri, **yarım ve tam motor onarımlarında %30'a varan indirimden** yararlanıyor. **Orijinal yedek parçada %30'a varan, işçilikte %50** oranında uygulanan indirimden her şasi kampanya süresince bir kez faydalanabiliyor.



SCANIA YARIŞMALARI SON AŞAMADA



Her yıl düzenlenen **Satışın Survivorları** ve **Altın Rozet** yarışmalarına bu yıl da **Servis Kontratları Rallisi** eklendi. Yıl boyu süren yarışmalarda sona yaklaşıyor. Tüm katılımcılara başarılar dileriz.



SCANIA'DA YENİ RAPOR DÖNEMİ

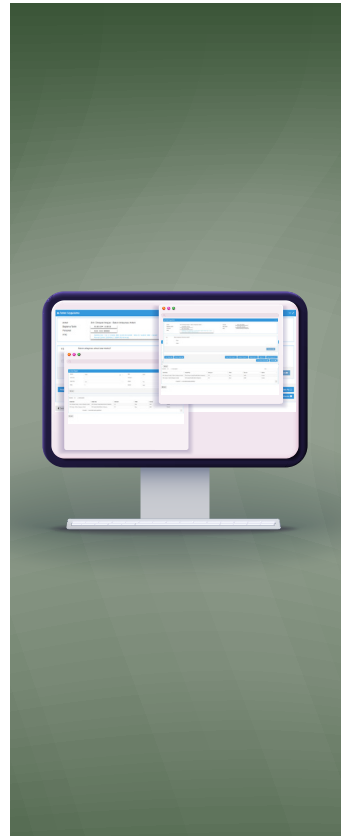
Scania Servis Kontratları Departmanı bu yıl dört yeni rapor yayımladı.

- SSH-ISM-GPU-069 Potansiyel Bakım Anlaşması Müşterileri Raporu:**
Bu raporda Scania Yetkili Servislerine özel potansiyel bakım anlaşması müşterileri yer alıyor.
- SSH-ISM-GDU-016 Scania Bakıma Gelmeyen Müşteriler (Bakım Anlaşmalı):**
Bakım anlaşması olup bakıma gelmeyen müşterilerin listesi bu raporda bulunuyor.
- SSH-ISM-GPU-035 Scania Servis Paketleri Raporu:** Scania Servis Paketi'ne sahip araçlar listeleniyor.
- SSH-ISM-GPU-008 Scania Bakım Anlaşmaları Satış (Yetkili Satıcı) Raporu:**
Bu rapordan ise kontrat satışları hakkında detaylı bilgi alınabiliyor.



BAKIM ANLAŞMASI İŞ EMRİ ADETLERİNDE REKOR

Scania Yetkili Servisleri temmuz ayında yaklaşık **1.300** adet iş emri açarak tüm zamanların en yüksek bakım anlaşması rekorunu kırdı. Böylece açılan her beş iş emrinden biri bakım anlaşmalı araç oldu.





SCANIA SERVİS DANIŞMANLARI EĞİTİMDE



Scania Yetkili Servisleri bünyesinde çalışan tüm servis danışmanları, 3 ayrı grup hâlinde düzenlenen 2 günlük **Servis Süreç** eğitimlerine katıldı. İlk günde teorik olarak servis süreçleri, **BAK** (Birlikte Araç Kabul) ve **BAT** (Birlikte Araç Teslimat) eğitimleri verildi. 2. günde ise danışmanlar, araç üzerinde rol oyunu ile pratik yaparak aldıkları eğitimleri pekiştirdi.



SÜRÜŞ EĞİTİMLERİ DEVAM EDİYOR



Müşteri ve Sürüş Deneyimi Birimi tarafından Hödlnmayr şirketinin sürücülerine **Ekonomik ve Güvenli Kullanım Teknikleri** eğitimleri verildi.

Sağlık firmasının sürücülerine ile gerçekleştirilen **Ekonomik ve Güvenli Kullanım** eğitimleri devam ediyor. Eğitimde tüm katılımcılara araçlar yakından tanıtılarak ekonomik ve güvenli sürüş konusunda teknikler anlatıldı.



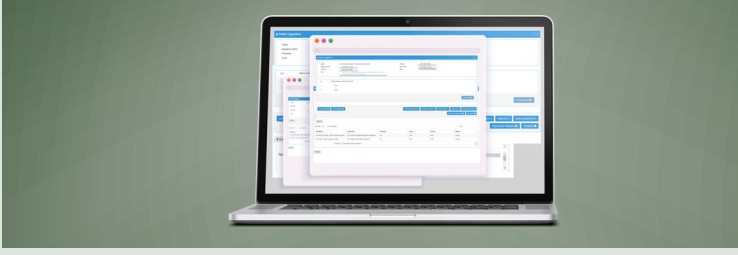


SCANIA BAKIM ANLAŞMASI KAMPANYASINDAN 217 ARAÇ YARARLANDI

Haziran ayında düzenlenen Scania Bakım Anlaşması kampanyası kapsamında Scania müşterileriyle birçok farklı kanaldan iletişime geçildi. Kampanya süreci boyunca **IVR (Sesli Yanıt Sistemi)** araması, **Değer ve İlgili Merkezi** iletişimi, **SMS** ve **e-posta** gönderimleri sonucunda toplam 217 araca **17.516.087 TL** değerinde bakım kontratı satıldı.



SCANIA RECALL ANKETİ CANLIYA ALINDI



Scania Türkiye, araçlarına uyguladığı servis aksiyonlarıyla müşterilerinin sorunsuz yolculuklar yapmalarını ve marka imajını her zaman korumayı amaçlıyor. Bu hedef doğrultusunda yaptığı çalışmaların en yenisi olan Scania Recall (Yeniden Çağırma) Anketi projesi 16 Temmuz'da canlıya alındı.



DOĞUŞ OTOMOTİV'DEN "30 YILIN HİKÂYESİ"



Doğuş Otomotiv'in otomotiv sektörünü ve değişimini tüm detaylarıyla ele aldığı 30 Yılın Hikâyesi "**Dönüşüm**" videosunda **İcra ve Yönetim Kurulu Başkanı Ali Bilaloğlu**, kuruluşundan bugüne Doğuş Otomotiv'in gelişimini anlattı. Değişen sektör dinamikleri ve gelişen teknolojiyle uyumlanmaktan gelecek **30 yıllık dönüşüm** planlamasına kadar **Doğuş Otomotiv'e** dair pek çok detay videoda yer alıyor.

Sosyal medyada bizi mutlaka takip edin.

	SCANIA	MEILLER	WIELTON	TRF
f	Scania Türkiye	Meiller Türkiye	Wielton Türkiye	
y	Scania Türkiye	MeillerTürkiye	WieltonTürkiye	
in	Scania Türkiye	Meiller Türkiye	Wielton Türkiye	
@	Scaniatr	meillert	wieltontr	thermokingtr

Bu dokümandaki bilgiler gizli olup marka dışından kişilerle paylaşılabilir ve yalnızca iç iletişimde kullanılabilir.